

INFORMAZIONI PERSONALI

Mongiello Vincenzo

📍 Via Tartaglia, 70033 Corato (Italia)

✉ mongiello56@gmail.com

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

Dal 1973– 1976: - Ferma triennale volontaria nell'arma dei carabinieri.

1977 – 1982:
ZEGNA BARUFFA LANE BORGOSIESIA
In qualità di operaio tessile

1982 – 1984:
CIALDELLA ANTONIO S.r.l.
(Ingrosso detersivi e cancelleria)
Agente di commercio per la zona del nord est Barese

1985 – 1986:
CORMIO DOMENICO S.r.l.
(Concessionario Mulino Bianco)
Agente di commercio per la zona del nord est Barese

1987 – 1995:
LUIGI LAVAZZA S.p.A.
Agente di commercio per l'area Puglia dove gestivo oltre che il piccolo dettaglio, anche diversi ingrossi e centri distributivi compresi nella mia zona di competenza.

1995 – 2005:
LUIGI LAVAZZA S.p.A.
Agente di commercio per l'area Puglia per la linea Ho.re.ca

2006 – 2010:
BARBERA CAFFE S.p.A.
Coordinatore vendite italia
Mi occupavo della gestione e dell'organizzazione finalizzata alla progressiva espansione delle zone di 8 venditori diretti e non, suddivisi in varie province della Campania, del Lazio per la sola provincia di Latina, della Puglia, della Basilicata, della Lombardia (per la sola provincia di Bergamo.) controllando e gestendo la filiale in essere sulla zona.

2010– 2014:
MAURO DEMETRIO CAFFE' S.p.A.
Responsabile di area Ho.re.ca. per la regione Puglia, Abruzzo, Molise Basilicata
Dove mi sono occupato creazione e dello sviluppo delle zone.

2016 – 2017:
IZZO CAFFE S.R.L.

Responsabile Commerciale. Centro Nord

Mi occupavo della gestione e dell'organizzazione, finalizzata all'assistenza tecnica presso la clientela dell'azienda, per mezzo di tecnici concessionari, nelle zone scoperte da assistenza, oltre che, della ricerca di nuovi tecnici e della loro contrattualizzazione.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Diploma di 1° grado

istituto Luigi Santarella, Corato (Italia)

1996:

Lavazza Training Center Torino

Corso "Conoscenza e utilizzo delle attrezzature per bar"

1998

Studio Mario Silvano

Agenti per "pubblici esercizi"

Ottenere risultati 1° corso

2000:

Studio Mario Silvano

Agenti per "pubblici esercizi"

Ottenere risultati 2° corso

2002:

Studio Mario Silvano

Agenti per "pubblici esercizi"

Ottenere risultati 3° corso

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Lingue straniere

inglese

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
A2	A2	A2	A2	A2

Livelli: A1 e A2: Utente base - B1 e B2: Utente autonomo - C1 e C2: Utente avanzato

Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- Ottime competenze comunicative acquisite nel campo lavorativo come addetto alle vendite

Competenze organizzative e gestionali

- leadership

- ottime competenze organizzative del personale

- ottime competenze gestionali relativi a prodotti di consumo

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente autonomo	Utente autonomo	Utente autonomo	Utente base	Utente autonomo

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Ampia conoscenza dei pacchetti informatici come Word,Excel.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Trattamento dei dati personali

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 del Regolamento UE 2016/679 relativo alla protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali.