

Curriculum Vitae Europass

Informazioni personali

Cognome Nome **CALDONAZZI ROBERTO**
Indirizzo Via Monte Calisio, 19
38122 GARDOLO (TN)
Telefono **0461-950730** ab. - cell. **393-2201501**
e-mail errobert26@hotmail.com

Stato civile coniugato
Figli due bambine (14 anni -11 anni)



Cittadinanza italiana

Data di nascita 26 maggio 1972 a Trento

Patente A-B

Occupazione desiderata **Responsabile Commerciale/Vendite/ /Responsabile uff. acquisti**

Istruzione e formazione

Data luglio 1985
Titolo della qualifica rilasciata licenza media ha frequentato 2 anni I.P.I.A ad indirizzo termoidraulico
Capacità e competenze informatiche conoscenza dell'ambiente Windows XP e dei programmi Word, Excel, Access e Power Point explorer,
Lingue straniere inglese e tedesco scolastico

Esperienze professionali

Data ***dal 2013 ad oggi***
Tipo di attività Operaio addetto alla fustella addetto consegne alla clientela utilizzo muletto per carico scarico presso GRAFICHE DALPIAZ Trento

Data ***Dal 11/2011 al 11/2012***
Tipo di attività Responsabile vendite clientela veicoli industriali presso AUTOINDUSTRIALE MERCEDES Trento gestione e compilazione offerte alla clientela allestimento mezzi e consegna al cliente finale ho frequentato corsi vendita MERCEDES in Italia ed in Europa presso gli stabilimenti di produzione conseguendo il patentino venditore MERCEDES-BENZ

Data ***dal 2010 al 09/2011***
Tipo di attività Responsabile delle vendite settore infrastrutture acquedotti e fognature per la zona Trentino presso TORGLER COMMERZ BOLZANO apertura e costruzione nuova zona commerciale acquisizione nuovi clienti inserimento prodotti in capitolati provinciali compilazione offerte da capitolato di cantiere frequentazione corsi specifici su tubazioni valvole idrauliche.

Data ***dal 2006 al 2010***

| | |
|-------------------------|--|
| Tipo di attività | Responsabile delle vendite di macchine movimento terra vagliatura e frantumazione per la zona Trentino presso la Ditta COMAC S.P.A. EGNA (BZ) Concessionaria HITACHI gestione autonoma e completa della clientela stesura offerte gestione acquisti accessori con rapporto diretto al fornitore stesura ordini controllo lavorazioni interne e consegna al cliente finale partecipazione a corsi vendite e aggiornamenti psicologia di vendita in Italia ed in Europa con conseguimento diplomi venditore Europeo partecipazione alle fiere internazionali dedicate in tutta Europa |
| Data | <i>dal 2003 al 2006</i> |
| Tipo di attività | Responsabile delle vendite di macchine movimento terra, frantumazione, vagliatura, perforazione per la zona Tentino presso la Ditta CIEMME SERVICE di CORTACCIA (BZ) concessionaria LIEBHERR gestione autonoma e completa della clientela stesura offerte gestione acquisti accessori con rapporto diretto con gli stabilimenti Europei accompagnatore clientela presso le fabbriche di produzione in Germania Francia Austria fornitore stesura ordini controllo lavorazioni interne e consegna al cliente finale partecipazione a gare forniture comunali e provinciali |
| Data | <i>Dal 1994 al 2003</i> |
| Tipo di attività | Gestione di una attività commerciale in proprio nel settore abbigliamento al dettaglio sviluppando il controllo fiscale, ricavi, contabilità aziendale, fatturazione, approvvigionamenti, stoccaggio merce, gestione fornitori, acquisti con la collaborazione della mia attuale moglie. Abbiamo in seguito venduto questa attività a favore della costituzione e nascita della nostra famiglia. |
| Data | <i>dal 1987 al 1994</i> |
| | Apprendista ritoccatore grafico presso ARTILITHO Trento questo il mio primo lavoro da dipendente che mi ha permesso di sviluppare la precisione massima con minimo margine di errore inculcando nella mia persona la meticolosità nella produzione e negli ultimi anni di questa avventura lavorativa gestivo due persone nel mio reparto lavorativo. |
| Data | <i>Dal 1984 al 1987</i> |
| Tipo di attività | Al servizio di mio padre artigiano posatore in ceramica presso i cantieri in regione Trentino Alto Adige nell'attività di famiglia e generazionale ereditata da mio nonno |
| Altre competenze | <p>Ho maturato un'esperienza importante nel settore della vendita degli escavatori. Il mio percorso professionale è caratterizzato dalla facilità di propormi in settori anche nuovi. Ho frequentato parecchi corsi inerenti la vendita e l'organizzazione lavorativa in Italia e d Europa.</p> <p>Sono in grado di organizzare il lavoro in piena autonomia e riesco con facilità a trovare un equilibrio tra le esigenze del datore di lavoro e le richieste del cliente. Nella trattativa ho sempre dimostrato una ottima incisività e capacità di concretizzare i contratti fidelizzando il cliente.</p> <p>Mi muovo nel rispetto degli accordi presi e ho la capacità di gestire eventuali emergenze ed imprevisti.</p> <p>Sono in grado di gestire il settore acquisti la stesura degli ordini ed approvvigionamenti compresa la gestione forza commerciale e personale forza lavoro.</p> <p>I miei hobby sono la cucina e la peculiarità sulla ricerca dei prodotti alimentari di alta qualità in famiglia mi occupo dell'approvvigionamento alimentare e della cucina in completo.</p> |

LEGGE 675/96

In riferimento alla legge 675/96, relativa alla tutela del trattamento dei dati personali, autorizzo espressamente all'utilizzo dei miei dati personali per le esigenze di selezione e di comunicazione.

- Roberto Caldonazzi -